

东盟农业信息摘要

2025 年第 16 期

(总第 91 期)

中国东盟农资商会

2025 年 8 月 18 日

本期要目

- ◎柬埔寨与日本携手推动智慧农业发展
- ◎老挝启动出口导向型蓝莓项目
- ◎印度尼西亚向巴勒斯坦运送 1 万吨大米
- ◎缅甸 2025-2026 财年第一季度出口鱼类超 5.5 万吨
- ◎越南寻求重振果蔬出口的解决方案
- ◎巴基斯坦 2024-2025 财年海产品出口额达 4.892 亿美元
- ◎印度与阿根廷的农业合作：迈向包容、韧性与可持续的未来
- ◎泰铢走强导致泰国大米价格下跌

柬埔寨与日本携手推动智慧农业发展

为大力推动农业领域发展，柬埔寨与日本承诺在现代化智慧农业发展方面加强合作。这一伙伴关系旨在加强区域粮食安全，促进可持续粮食系统的建设。

在 6 月 2 日举行的一次重要会议上，柬埔寨农林渔业部国务秘书布拉克·戴维（HE Prak David）会见了日本农林渔业部代表团团长萩原秀树（Mr. Hagiwara Hideki）。双方围绕东盟-日本合作计划“MIDORI”展开讨论，并重点聚焦智慧农业、人力资源开发、能力建设以及有效的森林管理等详细介绍了多个发展项目。

柬埔寨国务秘书布拉克·戴维对日本政府在多个领域，特别是对柬埔寨经济和民生至关重要的农业领域持续提供的支持表示感谢。他强调，优先发展智慧农业不仅能增强粮食安全，也有助于实现经济增长与环境保护之间的可持续平衡。他相信农民将从中大大受益，因为即使在项目完成后，他们仍能顺利维持农业生产经营。

6 月 3 日，柬埔寨首相洪玛奈在国民议会和参议院会议上发表相关讲话，重申柬埔寨政府将致力优先发展农业部门，强调改善民生和保障所有柬埔寨人的粮食安全是第七届王国政府的根本目标。

随着柬埔寨与日本携手合作采用创新型农业实践，该国农业部门的韧性和生产力有望得到提升，进而为更加光明、可持续的未来铺平道路。

（来源: construction-property）

老挝启动出口导向型蓝莓项目

柏泰亚洲投资公司（Proterra Investment Partners Asia）与湄公蓝新加坡有限公司（Mekong Blue Singapore Pte. Ltd.）及一支中国浆果产业专家团队合作，在老挝南部新建蓝莓种植基地。据《国际果蔬》报道，该项目位于波罗芬高原的巴松地区，旨在打造以出口为导向的优质蓝莓业务。

这是柏泰亚洲公司在老挝的首笔投资。作为亚洲食品行业知名投资者，该公司认为老挝气候适宜、地理位置优越，而且该地区对新鲜浆果的需求不断增长，极具发展潜力。柏泰亚洲公司管理合伙人戴林（Tai Lin）表示，此举是该公司区域食品投资组合的战略延伸。

波罗芬高原以海拔较高、适宜农业发展而闻名，已吸引多家巨头进驻。今年早些时候，科斯塔集团（Costa Group）宣布在同一地区开发建设 17 公顷的蓝莓农场，并计划到 2028 年扩大至 200 公顷。

随着这一最新投资的落地，老挝作为面向全球市场的高价值作物新兴种植中心持续受到关注。

（来源：freshplaza）

印度尼西亚向巴勒斯坦运送 1 万吨大米

印度尼西亚农业部部长阿姆兰·苏莱曼（Amran Sulaiman）宣布向巴勒斯坦运送 1 万吨大米。这批援助物资已于 7 月 7 日在印尼农业部办公室象征性地移交给巴勒斯坦农业部部长巴希尔·萨利米亚（Basheer-Salimia）。除粮食援助外，两国还就更广泛的农业合作达成一致。

在会议期间，双方决定在南苏门答腊划拨 1 万至 1.5 万公顷土地，建立“巴勒斯坦-印度尼西亚农业团结投资区”（Palestine-Indonesia Solidarity Investment Zone）。通过该项合作，两国致力加强粮食安全，并为巴勒斯坦人民建立可持续的支持体系。

（来源：myanmaritv）

缅甸 2025-2026 财年一季度出口鱼类超 5.5 万吨

据缅甸农业、畜牧和灌溉部渔业局数据，缅甸在 2025-2026 财年第一季度（自 4 月 1 日起）出口鱼类逾 5.59 万公吨，出口额约为 6420 万美元。

其中通过海运出口鱼类 3.17 万公吨，出口额超 4400 万美元；通过边境向邻国出口鱼类逾 2.42 万公吨，出口额 1989 万美元。

上一财年（2024-2025）同期，缅甸出口鱼类 6.13 多万公吨，出口创汇 6940 多万美元。2025-2026 财年第一季度出口量比上财年同期减少 5450 多公吨，出口额下降 519.7 万美元。

据缅甸渔业局数据，缅甸在 2024-2025 财年（4 月至次年 3 月）共出口约 40 万吨鱼类，创收超 4.21 亿美元。

缅甸通过海运和边境贸易渠道，稳定地向包括中国、泰国、孟加拉国和日本在内的 40 个国家出口海鲜产品。

据缅甸渔业联合会称，包括鲥鱼、露斯塔野鲮、鲶鱼和海鲈鱼在内的 20 多种鱼类销往国外市场。

缅甸有 140 余家冷藏海鲜加工厂，渔业局每年都会对这些工厂的许可证进行审批更新。

（来源：gnlm）

越南寻求重振果蔬出口的解决方案

2025 年初越南果蔬出口急剧下跌，主要原因是中国和欧盟以食品安全及检疫违规为由拒收多批货物。据越南之声报道，越南榴莲出口因重金属残留问题导致中方加强查验而大幅下跌，部分种植区代码和包装厂被暂停出口资质，火龙果和菠萝蜜出口同步受创。

面对困境，越南行业主管部门强调亟需建立从种植到包装的全流程可追溯体系，包括实现种植区透明化追踪、严格管控农药残留，以及确保包装厂卫生操作认证达标。

专家建议转向清洁可持续生产模式，施用有机肥料，并启用生物安全认证监测系统。投资精深加工设施和现代冷链物流，也有助于延长产品保质期，同时提升全球市场产品附加值。

越南国家机构与地方政府的协同监管也至关重要：定期检查种植区和包装厂，并开展进口国标准教育，可有效防范无意的违规。

越南的竞争对手，如泰国、菲律宾和秘鲁，已在品牌建设和农药安全方面领先。越南若要重夺市场，必须将质量控制从“可选项”上升为全行业的“硬标准”。

（来源：freshplaza）

巴基斯坦 2024-2025 财年海产品出口额达 4.892 亿美元

2025 年 7 月 7 日，巴基斯坦联邦海事事务部长穆罕默德·朱奈德·安瓦尔·乔杜里（Muhammad Junaid Anwar Chaudhry）在分享 2024-2025 财年巴基斯坦海产品出口详情时表示，中国仍是巴基斯坦海产品的最大进口国，进口了超 99,238 公吨海产品，货值 1.86 亿美元。

泰国紧随其后，成为巴基斯坦海产品的第二大进口国，进口额达 1.057 亿美元。其他主要市场还包括阿联酋、马来西亚、日本、韩国、科威特、沙特阿拉伯、越南和印度尼西亚，这反映出巴基斯坦在全球范围内广泛且多元化的市场覆盖。

乔杜里部长对海洋渔业部门的年度海产品出口工作进展表示赞赏，并将这一出色表现归因于监管措施的加强、出口多元化以及国际需求的持续旺盛。

他强调，巴基斯坦海产品出口量从 2023-2024 财年的 202,400 公吨增至 2024-2025 财年的 242,484 公吨，增长了 19.8%，展现了该行业生产能力的扩大以及在全球市场影响力的增强。

巴基斯坦对欧盟的海产品出口额激增 44.4%，达到 1300 万美元。乔杜里部长称，这一转变表明巴基斯坦的战略重点放在符合欧盟偏好的优质高档海鲜产品生产上。在欧盟市场中，质量和可持续性对需求的影响越来越大。

海洋渔业部门的报告还详述了推动这一增长的产品类别。鱼粉以 79,090 公吨、出口额 1.6 亿美元位居首位，其次是冷冻鱼（货值 1.0311 亿美元）、虾（6140 万美元）、蟹（2968 万美元）和鲭鱼

(2300 万美元)。其他出口品种还包括鲷鱼、海蜇、鲐鱼和鳗鱼。

乔杜里还指出，渔业部门的非税收入大幅增长，从 2023-2024 财年的 1.01 亿卢比跃升至 2024-2025 财年的 2.34 亿卢比，增幅达 131.68%。

他表示，这一增长反映了过去一年监管监督的改善以及收费机制效率的提高，“这一持续上升趋势不仅体现在贸易数字的增长上，还体现了治理水平的提升和机构实力的增强。我们的监管改革和可持续实践正在取得切实成效。”

他强调，巴基斯坦政府对基础设施建设的持续投资、遵守国际标准并承诺进行负责任捕捞，是取得这一进展的核心。他补充说，努力实现加工设施现代化并开拓新兴市场，将进一步提升巴基斯坦在全球舞台上的竞争力。

展望未来，乔杜里重申巴基斯坦政府将致力延续这一发展势头。未来计划包括升级出口基础设施、鼓励负责任的资源管理以及探索尚未开发的市场，以巩固巴基斯坦在全球海产品贸易中日益重要的地位。

部长表示，2024-2025 财年是巴基斯坦渔业行业的里程碑，不论在数量还是质量上都取得了坚实成就。这些不仅增强了国家经济实力，也显示巴基斯坦已准备好通过可持续且质量驱动的做法来满足不断变化的全球市场需求。

(来源: breccorder)

印度与阿根廷的农业合作：迈向包容、韧性与可持续的未来

2025 年 7 月，印度总理纳伦德拉·莫迪对阿根廷的里程碑式访问，为印度和阿根廷这个拉美第二大国的关系开启了新篇章。这是近六十年来印度总理首次访问阿根廷，时值两国正寻求在传统贸易之外建立更强大、多元化的伙伴关系。

农业是此次合作的核心。双方在这一领域蕴藏着巨大的潜力，通过共享创新、技术转移、可持续实践与包容性发展，可实现互利共赢。

印度和阿根廷的农业结构各具特色。印度拥有超 1 亿的小农户，农业气候条件多样，农作物种类繁多。而阿根廷是全球大豆、玉米和小麦的主要生产国和出口国之一，拥有高度机械化、技术驱动的农业体系。

印度致力于提升生产力、增强气候适应能力并保障粮食安全，阿根廷则希望拓展亚洲市场、加强技术合作，并推动农产品物流和可持续性方面的创新。双方在农业发展方面的互补性，使本轮合作既契合时机，又具有深远的战略意义。

在布宜诺斯艾利斯的高级别双边会谈中，印度总理莫迪与阿根廷总统哈维尔·米莱同意成立农业联合工作组。这一机制将在双方扩大农产品贸易、增加农业技术领域的相互投资、深化研究与创新联动等方面发挥主导作用。

两国贸易额稳步增长，从 2019 年的 32 亿美元增至 2022 年的 64 亿美元，尽管 2023 年阿根廷干旱气候导致贸易额暂时下降，但 2024 年又强劲反弹至 52.3 亿美元，2025 年初增长超过 53%。印度从阿根廷进口的产品以大豆和葵花籽油为主，两者占贸易总量的 90% 以上。

未来，双方将致力于拓展贸易品类多样化，涵盖豆类、乳制品、谷物、水果、加工食品及农业投入品。

保护性农业是印度可重点借鉴的领域。阿根廷被全球公认为该领域的先驱，其免耕系统覆盖逾 3300 万公顷土地，规模仅次于美国。阿根廷的保护性农业实践包括最大限度地减少土壤扰动、维持土壤覆盖、实行作物轮作以及病虫害与养分综合管理等。

这些方法显著改善了土壤健康状况：土壤侵蚀减少 90%，土壤固碳能力增强，农业投入品使用量降低，水资源利用效率提升。相比之下，印度正面临严重的土地退化问题，近 9600 万公顷土地受到土壤侵蚀、养分耗竭和盐碱化等威胁。在旁遮普邦和哈里亚纳邦等集约化农业区，过度耕作、过量使用化肥农药以及单一作物种植模式导致农业生产不可持续。

通过此次合作，印度可借鉴阿根廷在保护性农业领域的成熟经验。两国已同意在印度选定地区共建示范农场，展示免耕与轮作系统，同时印度农业研究委员会（ICAR）与阿根廷国家农业技术研究所（INTA）将开展能力建设与技术交流。

此次访问的另一项重大成果是阿根廷拟引进印度的“Drone Didi”计划。该旗舰项目为印度农村妇女提供培训，教会她们操作农业无人机进行施肥喷药、土地测绘和作物监测。拥有深厚机械化农业传统的阿根廷认为该项目是“农村生计创造与精准农业结合”的典范。

印度支持阿根廷启动试点项目，将提供课程开发与技术转让支持。该项目不仅能促进农村创业和女性赋权，也成为适合大型和小型农场可规模化推广的无人机农业服务模式。

食用油安全是印度长期关切的问题，印度每年超过 60%的食用油

需求依赖进口。阿根廷是大豆油和葵花籽油的主要供应国，在这方面占据着重要地位。此次访问期间，双方就建立长期战略合作展开讨论，希望保障在全球商品市场波动期间的稳定供应。

此外，印度国有和私营企业拟在两国投资油籽加工和增值业务，创建一体化价值链。除了食用油，阿根廷扁豆和鹰嘴豆等豆类的富余产量也为印度提供了弥补国内供应缺口的机会，特别是在气候导致的作物减产年份。

农业投入品（尤其是化肥、农药及生物基替代品）是此前未充分开发的重要合作领域。作为全球最大的化肥消费国之一，印度约 60% 的磷钾肥需求依赖进口。阿根廷虽非化肥生产大国，但拥有磷矿资源和混配生产能力，有望成为印度的次级供应来源。

印度肥料公司（IFFCO、RCF、NFL 等）正积极探讨与阿根廷企业建立合资企业和签订长期进口协议的机会，此举可能降低印度对中东、俄罗斯和中国传统供应商的依赖。作物保护是阿根廷的另一优势领域，该国是拉丁美洲仅次于巴西的第二大农药市场，拥有先进的草甘膦、除草剂和杀菌剂生产能力，产品已出口到全球。

印度许多农化企业（如 UPL、Rallis 与 PI Industries 等）在国际市场均有布局，它们可以从两国在配方开发、联合制造、拉美市场出口等方面的深入合作中获益。此外，阿根廷在微生物接种剂（特别是 *Bradyrhizobium japonicum*）用于大豆种植方面处于领先地位，与印度当前对生物肥料和综合养分管理的重视高度契合。双方已将联合研发列入议程，合作领域包括：菌根真菌、植物生长促进根际菌（PGPR）、纳米肥料和缓释肥料。印度农业研究委员会（ICAR）下属的国家农业重要微生物局（ICAR - NBAIM）和阿根廷国家农业技

术研究院（INTA）将牵头推进联合科研。

两国还将组建农业投入品双边技术工作组，统一监管标准、简化产品注册流程，并推动化学和生物投入品的安全可持续使用。

印度和阿根廷还同意加强研究与创新合作。联合项目将聚焦于开发具有气候适应性的作物品种、精准农业数字工具、遥感应用以及决策支持系统。印度农业研究委员会、印度农业科学院（IARI）和阿根廷国家科学技术研究委员会（CONICET）等机构正在根据新的谅解备忘录进行资源聚合，重点推动共同研发与互助能力建设。

合作内容涵盖学生交流、培训计划、奖学金及联合出版。同时，双方将优先推动冷链基础设施、港口物流及卫生与植物检疫（SPS）标准协同，以促进易腐品和增值农产品贸易的顺畅进行。两国正探讨将现有的“印度-南方共同市场（MERCOSUR）优惠贸易协定（PTA）”升级为“PTA+框架”，纳入更多关税税目，加强海关合作并简化文件流程。

在私营领域合作方面，目前已有多家印度和阿根廷企业在对方市场开展业务。印度在阿根廷的投资超过 12 亿美元，涉及农用化学品、信息技术和工程等领域；而阿根廷企业也开始在印度不断扩大的农业科技市场探索发展机遇。双方正在大力推动初创企业孵化合作，计划建立“印阿联合加速器”，着重扶持 AI 农情分析、溯源平台、农业金融科技及可持续包装等领域。印度国家农业与农村发展银行（NABARD）和进出口银行（Exim Bank）将为这些项目提供优惠信贷支持。

除商业和科技领域的合作外，印阿农业伙伴关系正向软性外交领域延伸。阿根廷近期加入了印度发起的“国际大型猫科动物保护联盟”

(International Big Cat Alliance), 双方正磋商共建融合野生动物保护、可持续农业与乡村旅游的生态农旅模式。预计未来几年, 双方的文化和教育交流将逐渐增加, 两国人民之间的联系将进一步加深。

总体而言, 这些进展为印阿农业合作勾勒出一幅清晰有力的路线图。未来几年, 双方将重点推进多个重要节点的落地实施, 包括农业联合工作组投入运作、在阿根廷启动 “Drone Didi” 试点项目、在印度建立保护性农业示范农场、签署关于农业投入品研究的新谅解备忘录, 以及最终将优惠贸易协定扩展为更全面的贸易框架。双方将通过高层对话、跨行业投资和有针对性的机构伙伴关系为这些举措提供支持。

如今, 印阿农业联盟已不再局限于大豆油贸易, 而是逐步发展为基于可持续目标、粮食安全、技术创新和包容性发展等共同目标的多维伙伴关系。阿根廷在保护性农业与农业投入品创新领域的经验, 为印度解决土地退化、投入品依赖及气候脆弱性挑战提供了切实可行、可推广的解决方案。

印度则为阿根廷带来了前沿的数字农业平台、女性主导的农村创业模式以及庞大的农产品和技术消费市场。在双方领导层的引领下, 这一伙伴关系正成为 “南南合作” 的典范——不仅将农业发展视为经济发展的驱动力, 同时也是推动社会公平、环境管理与全球韧性的平台。

(来源: indiatimes)

泰铢走强导致泰国大米价格下跌

6月30日至7月6日当周，印度5%碎蒸谷米报价为每吨382至387美元，与6月23日至29日那周的价格持平；印度5%碎白米价格维持在每吨375至381美元区间。

新德里某全球贸易公司的交易员表示：“需求仍然疲软，因为买家清楚各出口国供应充足，目前仅维持按需采购。”

截至6月1日，印度国家储备大米（含未碾磨稻谷）总量达5950万公吨，创历史新高，远超印度政府设定的7月1日达1350万吨的储备目标。

据越南食品协会（Vietnam Food Association）数据，7月4日越南5%碎米报价为每吨382美元，较一周前的383美元略有下降。

亚洲大米市场：印度随着需求回暖价格微涨，其他国家交易清淡。该协会表示，美国特朗普政府7月3日宣布与越南达成贸易协议，短期内不会立即影响越南大米的生产和出口。

越南食品协会主席阮玉南（Nguyen Ngoc Nam）补充道：“长期看，越南向美国农产品开放市场的举措，将鼓励国内大米生产商提高品质，增强竞争力。”

泰国5%碎米报价为每吨380美元，较上周385-390美元的报价有所下跌。

某贸易商称：“由于泰铢走强，加上需求疲软，泰国大米价格持续走低。”目前供应状况维持不变，但贸易商预计8月前后市场供应量会有所增加。

与此同时，尽管孟加拉国大米库存充足，但国内米价仍处高位，给本就因生活成本上升而辛苦应对的普通家庭带来了压力。

贸易商和市场观察人士指出，当前不存在库存短缺问题，但供应链效率低下、生产成本高及市场操纵等因素使大米价格居高不下。

（来源: breccorder）

为了更好地传播交流东盟及周边国家农业农资经贸信息，促进双边、多边贸易合作，中国东盟农资商会从 2021 年年末开启东盟农业经贸信息收集工作，已整理翻译丰富信息资料。商会从 2022 年 6 月起定期编发《东盟农业信息摘要》，分享给会员企业和相关单位。

更多东盟国家资讯、报告、供需等中英文信息，请登录“澜湄农业农资经贸技术综合信息平台”（pt.cacac.com.cn）或“中国东盟农资网”（商会官方网站）。也可直接与商会工作人员联系。

本摘要由中国东盟农资商会综合整理编译，如需转载请注明出处。

联系电话：010-66054028，66051076

邮 箱：cacac@cacac.com.cn

地 址：北京市复兴门内大街 45 号

邮 编：100801
