东盟农业信息摘要

2022年第6期(总第6期)

中国东盟农资商会

2022年8月11日

本 期 要

- ◎农产品推动泰国实现12.7%的出口增长
- ◎印度 2023 财年的化肥补贴为 2.5 万亿卢比 将创历史新高
- ◎印度尼西亚或将在巴淡岛建立农场 并向新加坡 出口鲜鸡肉
 - ◎泰国创新"魔法生长袋"促进榴莲生产及出口
- ◎越南向欧盟出口优质农产品市场广阔
- ◎越南果民的水果卖不出去 加工商却买不到足够 的水果
 - ◎大米供过于求危及泰国出口收入
 - ◎菲律宾投资委员会已批准高价值蔬菜项目投资

农产品推动泰国实现 12.7%的出口增长

(泰国国家电视台曼谷讯)今年以来,泰国的出口持续大幅增长。 泰国商业部表示,农产品的出口表现最好,并推动 2022 年上半年泰 国的出口增幅达到了 12.7%。截至今年 6 月份,泰国的出口部门已连 续 16 个月呈现增长。2022 年上半年出口收入为 4.95 万亿泰铢,同比 增长了 12.7%。

泰国商业部长 Jurin Laksanawisit 表示,前半年增长率最高的是泰国的农业及农工业部门,增长率高达 9.3%,增长量为 4760 亿泰铢。增长最快的农产品包括大米、水果、橡胶以及白糖之类的农工业产品。泰国对南亚市场的出口增长率最高(49.5%),其次是东南亚市场(35.6%)和加拿大(26.2%)。

这位部长表示,这些增长率应当归功于商业部先前开展的一些活动。商业部曾举办过多次活动,帮助泰国出口商充分利用现有自由贸易协定带来的优惠待遇。

6月份,泰国在陆地边界的出口活动增长 10.4%,创造了 1220 亿泰铢的收入。今年上半年,泰国的跨境出口增长 1.2%,总收入为 5680 亿泰铢。

泰国与邻国(马来西亚、缅甸、老挝、柬埔寨)边境贸易的出口盈余为 25.8%,大部分过境贸易的出口产品被运往中国、新加坡、越南。

(来源: The Government Public Relations Department)

印度 2023 财年的化肥补贴为 2.5 万亿卢比 将创历史新高

在化肥、天然气、关键饲料全球价格上涨导致成本暴涨的背景下, 印度政府可能会将本财政年度的化肥补贴预算估算(BE)改为 140% 左右,即 2.5 万亿卢比。这将是印度有史以来最大的一笔化肥补贴支出。

印度去年对农业营养物的补贴金额为 1.6 万亿卢比(修正后的估计值)。

印度化学品和化肥部长 Mansukh Mandaviya 最近表示,政府不会将全球价格上涨的负担转嫁给农民。尿素的零售价格长期固定,是因为政府一直在随着成本的增加而提高对尿素的补贴。

鉴于进口成本的增加,印度政府在 4 月份提高了雨季(从 2022 年 4 月 1 日到 2022 年 9 月 30 日)期间磷肥、钾肥"基于营养素的补贴率"(NBS)。部长的声明中提到,"基于营养素的补贴率"会在 10 月份的审查中继续提高。

印度每年的尿素需求量约为 3500 万吨, 国内的生产量仅有 2600 万吨, 其余均为进口——主要来自阿曼、埃及、阿联酋、南非、乌克兰。

"基于营养素的补贴率"的目的是让印度农民在一定程度上免受磷酸氢二铵以及其他非尿素营养物全球市场价格上涨所带来的影响。 针对磷肥、钾肥的补贴在 2010 年设立了上限,但由于磷酸氢二铵和氯化钾进口价格高涨,印度政府近年来已提高了补贴率。 目前,农民或买家仅能通过设在专营店的销售点(PoS)设备购买补贴化肥,购买时需要使用 Aadhaar 号码、Kisan 信用卡及其他文件完成受益人身份的识别。销售点(PoS)设备是从 2018 年 3 月开始设立的。

印度化学品和化肥部部长 Bhagwanth Khuba 最近在 Lok Sabha 表示: "最近全球范围内的化肥价格持续上涨,但(我们是)在以可承受的价格向农民供应化肥。"

以尿素为例,每袋尿素(45公斤)生产成本约为 2700 卢比,但 卖给农民的固定价格仅为 242 卢比。政府会给化肥厂家发放补贴,弥 补差额。

在 2021-22 财政年度内,印度政府共向 177 家化肥厂商发放化肥补贴,通过隶属于这些厂商的零售连锁店向农民出售产品。自 2016年 10 月引入直接利益转移(DBT)制度以来,印度改为根据零售商对农民的销售情况来向企业发放化肥补贴。

(来源: financial express)

印度尼西亚或将在巴淡岛建立农场并向新加坡出口鲜鸡肉

如果来年的需求量依然旺盛,印度尼西亚可能会在巴淡岛建立一家向新加坡供应新鲜鸡肉的新农场。

印度尼西亚驻新加坡大使 Suryopratomo 在 7月 21 日表示,他已 经接触了印尼国内几家有意建设农场的生产商。据他所说,这些生产 商希望了解明年新加坡的需求量,进而决定是否应该建立一个农场。 他们需要确定农场的规模等方面的问题。他还说:"如果我们能在巴 淡岛建农场,运送活鸡到新加坡就不再耗时漫长了。"

上个月,印度尼西亚农业部畜牧及卫生总干事 Nasrullah 告诉《海峡时报》(The Straits Times), 6月14日,新加坡食品局派了一个小组前往印度尼西亚并评估了多家农场、屠宰场、加工设施。

Suryopratomo 在 Leong Hup Distribution 的全自动化仓库(位于Fishery Port Road)接受采访时告诉记者,第一批来自印尼的冷冻鸡肉于7月24日抵达这个仓库。他告诉记者,这批50吨的冷冻鸡肉来自雅加达。记者了解到这些鸡肉已被抢购一空,大部分买家是出售鸡肉饭的摊主。未来几周还有更多的货物抵达这个仓库。Suryopratomo预计,到今年年底将有共计1000吨冷冻鸡肉抵达新加坡。

与此相对的是,2021 年期间新加坡从马来西亚进口了近73000 吨鸡肉。6月30日,新加坡食品局(SFA)将印尼加入认可国家名单 (名单包括巴西、泰国和澳大利亚等20多个国家),允许印尼对其出 口冷冻、冷藏及加工鸡肉。在此之前,印度尼西亚只能向新加坡出口 咸蛋。但在更早之前的 6月 1日,马来西亚为了稳定国内价格和供应而禁止了整鸡的出口。新加坡国内菜市场的家禽卖家不得改为销售冷冻鸡肉。在出口禁令发布之前,新加坡 34%的鸡肉供应来自马来西亚,大部分都是活体进口后在国内完成屠宰。

马来西亚之后宣布允许出口甘榜鸡和黑鸡,但更加常见实惠的肉鸡(新加坡进口的主要品种)仍被禁止出口。新加坡永续发展与环境部兼人力资源部高级国务部长 Koh Poh Koon 在 Leong Hup 的分销机构接受采访时表示,政府正在监测对印尼冷冻鸡的需求,如有需要就会加大进口。

(来源: The Jakarta Post)

泰国创新:"魔法生长袋"促进榴莲生产及出口

(政府公共关系部讯)为防止虫害、解决农民使用化学杀虫剂问题,泰国国家科技发展局(NSTDA)成功开发了"魔法生长袋"(英文: Magik Growth Bag,别名:"无纺布榴莲包装袋")。

最近,泰国国家科技发展局一直在进行研究开发,还采用新技术测试榴莲生产的效率,以提高榴莲的价值。按照它的指派,泰国国家金属和材料技术中心(MTEC)先进聚合物技术研究小组下属的一个纺织研究小组已与蒙库特国王技术学院拉卡邦分校开展合作,共同开发聚合物化合物和无纺布成型技术的混合物——目的在于发明一种新的无纺布材料,并使其拥有水和空气可以轻易通过的特性。这种材料还要能够选择适合水果表面感光细胞的光区域。

后来,有人在开发过程中发现"魔法生长袋"能制造多种果实中的重要物质——例如淀粉、糖以及各种抗氧化剂。

这项创新有望为泰国的榴莲生产和出口做出重大贡献,而且也符合以生物经济、循环经济、绿色经济结合发展的"BCG 经济模式"(Bio-Circular-Green Economy Model)。BCG 经济模式是一种注重在促进经济增长与保护自然和环境之间保持平衡,以此保障生态系统和人类安全的经济模式。

(来源: pattayamail)

越南向欧盟出口优质农产品市场广阔

欧盟(EU)是越南的主要贸易伙伴,而越南对欧洲企业而言是一个有潜力的、安全的投资目的地。尽管有新冠疫情带来的困难,《欧盟—越南自由贸易协定》(EVFTA)在实施近两年以来成功使越南与欧盟之间的双向贸易增长了14.8%,欧盟对越南的出口增长了16.5%,起到了举足轻重的作用。

在接受《越南新闻》(Vietnam News)采访时,越南农业和农村发展部(MARD)的 Phung Duc Tien 副部长谈到了两个市场之间出口高质量农产品的机遇。

记者: 您如何评价越南和欧盟在农业领域的合作?

副部长:《欧盟—越南自由贸易协定》于 2020 年 8 月生效。期间虽有新冠疫情影响,越南对欧洲市场的农产品出口仍然发展迅速,从 2020 年的 45 亿多美元增加到 2021 年的 52 亿美元。2022 年 1 至 5 月 的出口额为 22.6 亿美元,同比增长了 26%。

欧盟是越南主要农产品(如胡椒、海鲜、腰果、木材和木制品) 的一大进口市场,越南从欧盟进口农业生产资料和设备、及畜产品、 动物饲料的原料等。双方的出口产品是互补性的,不存在竞争关系。

在促进两个市场之间的农业贸易方面还有很大的提升空间。越南在农业生产和出口方面有优势,是世界十五大农林牧渔产品出口国之一,2021年的出口额为486亿美元,今年的出口额预计为550亿美元。

越南在农业生产方面具有相对优势,国内宏观经济环境稳定且拥有近1亿人口的庞大国内市场,而且还是通往东南亚市场(6.5亿人

口)的门户。这些优势吸引了许多大型的知名欧盟农企来到越南——如 Bayer (德国); De Heus、Nutreco (荷兰); 雀巢 (瑞士); Ceva、Virbac (法国)。但欧盟企业在越南农业部门的外国直接投资项目和资本总数仍然不多,仅有 44 个项目,价值超过了 2 亿美元。

记者:要使我们的农产品更加容易地进入欧盟市场,越南还需要哪些新的推动措施?

副部长:上周有一个 50 名高级代表组成的欧洲商业代表团访问越南并进行了会谈。他们的目的是寻求与越南企业在共同优势领域的合作机会。他们进行了实地考察,了解越南农民的工作、原材料区域、初步加工、产品的可追溯性及产品在欧盟市场的商业化,尤其是越南的有机产品。

我完全同意欧盟农业专员 Janusz Wojciechowski 所说的"眼见为实"。《欧盟—越南自由贸易协定》通过之后,他在越南的首次工作访问为新的发展阶段打下了基础。双方将促进信息交流,释放发展潜力,促进越南对欧盟农产品出口的增长。

面对气候变化的挑战和全球粮食不安全的风险,越南的农业产业 正在稳健地向绿色增长转型,朝着高科技、多样性及可持续性、合理 利用自然资源、保护生态环境、维护和保护生物多样性的方向发展多 元价值的综合增长模式。

越南正在建立一个透明的、负责任的、可持续的农业部门。在全球供应链中断和食品价格上涨的背景下,越南更是在积极参与全球食品链的运转。越南的大米生产能力已接近 4400 万吨,其中有 670 万

吨用于出口。越南希望扩大其对欧盟的大米、蔬菜、咖啡、加工产品以及具有地理标志的产品的出口。

记者: 欧盟是一个需要高质量农产品的"挑剔"市场。农业和农村发展部将如何支持企业打开这个市场?

副部长:越南和欧盟自 1990 年以来建立了正式的外交关系——就在越南开始实施其经济复兴政策之后。双方建交已有 30 多年,签署《越南一欧盟全面伙伴关系与合作框架协议》(Vietnam-EU Comprehensive Partnership and Cooperation Framework Agreement)已有 10 年,目前双方的关系正在快速而全面地发展,并且取得了许多积极成果。双方通过多项重要协议和有效合作机制建立了坚实的合作框架。欧洲自由贸易区是一项非常重要的贸易一投资合作框架,它为双边关系开辟了绝佳的机遇和前景。

农业部门的贸易关系近年来也在不断改善。尤其是在《欧盟一越南自由贸易协定》生效并带来许多税收优惠政之后,许多越南企业和组织积极向世界一流技术开拓进取、奋起直追,使自己能满足欧洲市场的严格标准。越南农业和农村发展部将审查每个具体的项目,并且密切关注与生产重组和农业结构调整有关的市场发展,以便进一步把握这个市场中的机遇。

记者: 您对欧洲商业界与越南的农业合作有什么期望?

副部长:我们认为欧盟是一个主要的贸易伙伴,它是越南农产品巨大的、传统的、富有潜力的大市场。特别在新一代《欧盟—越南自由贸易协定》生效给农林渔业带来贸易机遇的背景下,更是如此。越

南农业和农村发展部愿意与欧盟密切合作,促进贸易,确保技术标准符合国际惯例,不设立无充分科学依据的新型贸易壁垒,以使双方的生产者、企业、消费者都能受益。

越南欢迎欧盟支持越南农业发展的新项目,并希望吸引更多外国直接投资项目进入越南的农业部门。重点发展领域是农业知识、生态农业、循环农业、有机农业,特别是高科技和核心源技术。

有些合作的内容非常重要——例如培训人力资源,建立与大型专业农业区相关的区域产业链集群,加工,高附加值产品的多样化,发展服务于农业价值链的贸易和物流基础设施。

同时,越南希望从欧盟调动更多的资源,帮助其尽快完成合法的 木材控制系统,加强对海上非法捕鱼的打击。越南农业和农村发展部 将会加强配合,为欧盟企业在越南进行成功的、长期的、可持续的投 资创造有利条件。

(来源: Directorate General of Foreign Trade)

越南果民的水果卖不出去加工商却买不到足够的水果

(VNS 胡志明市讯)最近出现了一种矛盾的现象,越南的水果加工商苦于采购不到足够的原材料,而水果种植者也在抱怨找不到买家。越南农业和农村发展部农产品加工和市场发展局的 Ngô Quang T ú解释说,加工商认为水果质量不符合他们的要求,但他们和小型果农之间也缺乏联系。

越南共有 157 家水果加工厂,每年的总产量接近 110 万吨。但在 多种原因造成的原材料短缺影响之下,这些水果加工厂通常只能以 60%左右的产能运作。他们缺少收获后的储存技术,这意味着相当一部分产品会因腐败变质,造成损失。鉴于大多数加工设施的规模较小,越南农业工程和收获后技术研究所所长 Phạm Anh Tuấn 也强调需要开发适合中小型加工企业的技术。他表示,这些企业可以有效生产的产品是干制、冷冻、罐装的蔬菜水果。

嘉莱省农业和农村发展局的Đoàn Ngọc Có副局长表示,嘉莱省的水果种植面积是 3.5 万公顷,但卖给加工厂后用于出口的水果数量仍然不多。初步的加工技术也用的很少。正因如此,这些水果主要用于国内消费,只有一小部分出口到中国。

他说,嘉莱省正专注于扩大符合全球良好农业规范(GlobalGAP)标准的香蕉和百香果的种植面积。他补充道,到 2025年,香蕉和百香果的种植面积将分别扩大到 20000公顷和 9000公顷,符合全球良好农业规范的水果的总种植面积从现在的 21500公顷增长到 55000公

顷。他表示嘉莱省计划将百香果、香蕉、牛油果、榴莲作为主要的农业出口产品。他认为事实证明了香蕉的利润特别丰厚,每公顷的利润是 3.5-4 亿越南盾(15200-17400 美元),能帮助农民稳定生计。他还表示,嘉莱省将来还会制定一套促进有机农业及经济灌溉、以可持续的方式种植果树的方法

专家表示,生产者和经销商之间的联系是促进有机产品消费的关键。他们强调政府和地方需要组织研讨会,教导农民如何种植高质量农产品。

(来源: vietnam news)

大米供过于求危及泰国出口收入

亚洲水稻中心地带近来天气情况良好,大米丰收。许多国家却因 此面临困境,泰国在其中首当其冲。亚洲水稻中心地带的多个国家目前忙于为自己不断增加的大米库存寻找买家,陷入了激烈的大米价格战,而且他们还在价格走向这个问题上存在着尖锐的意见分歧。

泰国大米出口商协会主席 Charoen Laothamatas 告诉《日经亚洲》 (Nikkei Asia): "多个国家的良好收成让那些主要出口商——尤其是印度和巴基斯坦——得以展开低价竞争。"

作为亚洲主要食品的大米并没有像其他主食那样出现价格狂涨。 每吨大米的价格是 420 美元,作为基准的"5%普通级的泰国大米" 的当前交易价格与 2021 年年初或是 2022 年俄乌冲突后不久的价格仅 相差几个百分点。激烈的价格战意味着买家能以远低于其他大米的价 格购入这种大米。与此同时,在乌克兰港口的谷物出口遭到封锁,以 及印度因炎热天气而禁止小麦出口、优先考虑国内生产的影响之下, 小麦和玉米的价格均暴涨了 40%以上。

近几周以来,结束乌克兰封锁的谈判以及其他产地的丰收已使价格迅速下跌,但小麦目前的价格与一年前相比仍上涨了 15%。印度目前禁止小麦出口,但是正在尝试增加大米的出口。作为全世界最大的大米出口国,印度近几年来平均每年出售 2200 万吨大米,几乎占到了世界大米贸易量的一半。目前的价格竞争非常激烈。按照贸易商的说法,印度的大米报价可低至每吨 343 美元,远低于巴基斯坦的 388 美元和越南的 418 美元。因生产成本较高,泰国报价是在 420 美元左

右。

Charoen Laothamatas 主席表示: "每吨泰国大米的价格比印度以及其他竞争者高出 80 多美元。这使得泰国出口商难以与他国同行竞争。" 他估计世界大米价格将会面临很大的压力。泰国将在 10 月迎来主要作物的收成,届时将收割大约 2400 万吨的稻谷。

一位出口商告诉记者:"这又会是一个灾年,我们不知道大米价格会跌多少。这将迫使泰国政府发布支持农民的价格干预计划。"让400多万稻农家庭感到满意,对于明年面临大选的政府来说是一件非常重要的事情。但这么做的后果就是,在国内大米价格支撑下,泰国出口商不太可能以较低的价格向国际市场出售大米,进而导致他们在全球市场的份额减少。

最近几年来,每年这个时候储存的大米数量都连续处于历史高位,超过了年度需求量的三分之一。最近几周小麦和玉米价格的下跌,使得大米可以作为二者替代品并得到青睐的说法出现降温——将大米作为替代品,可以减少高涨的大米库存。

然而并非人人都认为大米价格会保持低位,部分人士已经指出大米的价格将会随着时间的推移增加,而肥料短缺就是一项诱因。

俄罗斯是世界上最大的氮出口国,第二大钾出口国,第三大磷出口国——这些都是化肥的关键成分,但在国际制裁的影响下已经变得更加难以采购,价格也更高了。

日本自然资源研究所所长 Akio Shibata 警告称,亚洲不应对大米供应持有一种乐观的态度。"Akio Shibata 告诉《日经亚洲》: "如果化

肥价格继续上涨, 化肥供应中断, 大米价格将可能跟随小麦和玉米的价格(而上涨)。"

泰国也可能表现得特别脆弱。泰国农民往往依赖于使用昂贵的化学杀虫剂、化肥,该国每年大约要进口400万吨化肥。

这就是泰国与越南、印度等竞争对手之间的一大差异。越南多年来一直在开发新的水稻品系及水稻种植技术,这种开发有助于降低生产成本,而印度和巴基斯坦则是在广大地区种植水稻,享有规模经济和廉价劳动力成本带来的优势。因此,泰国大米的生产效率仍然很低,每莱(0.16 公顷)的产量为 454 公斤,远低于越南的 803 公斤。肥料供应的中断还有可能进一步降低泰国水稻种植者的生产效率。

泰国政府在 6 月批准了一项计划,允许泰国和外国投资者开发泰国的首家钾盐矿,进而实现在国内生产化肥。然而,矿场真正投入运营还需要耗费数年的时间。

(来源: nikkei)

菲律宾投资委员会已批准高价值蔬菜项目

菲律宾投资委员会 (BOI) 已批准 Denso Philippines Corporation 关于成为高价值作物(尤其是微型蔬菜、羽衣甘蓝、芝麻菜、草本植物、甜瓜)新生产商的申请。

Denso Philippines Corporation 的 SMART 农业项目预计投资 6000 万菲律宾比索,将在八打雁省的 Ibaan 市进行运营。该项目是在 2022 年战略投资优先计划(SIPP)的"农业、渔业、林业"项下获得批准。

Denso Philippines Corporation 的目标是为菲律宾中央商务区内的酒店、餐厅、在线市场(电子商务)、烹饪学校、与食品相关的其他企业提供服务。

经菲律宾农业部(DA)批准,该项目将使用水培种植技术进行蔬菜的商业化生产,而且计划采用物联网技术并通过传感器进行营养液的计量和监测。水栽法是一种无土栽培系统,一种基于惰性介质(如珍珠岩、砾石、矿棉、膨胀粘土或椰壳)、使用矿物营养液种植植物的工艺流程。在这个流程当中,水将被保持在系统中并得到重复使用,而这又能减少碳足迹。

全球水栽法市场预计在 2027 年将达到 134 亿美元,换句话说,它在 2021-2027 年期间的年增长率为 19.2%。该项目预计将有助于解决 IV-A 区高原蔬菜的本地自给率低(22%)问题,菲律宾农业部预测该地区的供应缺口是 51116 公吨。

此外,该项目还将结合气候适应性温室建设,采用综合性的虫害/疾病管理。

该项目与菲律宾农业部正在推动的粮食安全计划相一致。它有助于实现农业部"通过改善国家的农业产业来提高菲律宾农民的地位"的愿景,因为它可以在保证水果蔬菜供应充足和支持绿色农业方面为实现城市地区的粮食安全做出贡献。

菲律宾贸易部副部长兼投资署署长 Ceferino Rodolfo 说道, "Denso Philippines Corporation 的项目证实了我们对实现我国粮食安全的坚定承诺。这些高价值的作物的确将会在支持城市地区以及提升 国家农业产业水平方面发挥重要作用。它是个起点,未来还会有其他 实现菲律宾粮食安全的项目。"

(来源: Manila Bulletin)

特别说明:

为了更好地传播交流东盟及周边国家农业农资经贸信息,促进双边、多边贸易合作,中国东盟农资商会从 2021 年年末开启东盟农业经贸信息收集工作,已整理翻译丰富信息资料。商会从 2022 年 6 月起定期编发《东盟农业信息摘要》,分享给会员企业和相关单位。

更多东盟国家资讯、报告、供需等中英文信息,请登录"澜湄农业农资经贸技术综合信息平台"(pt.cacac.com.cn)或"中国东盟农资网"(商会官方网站)。也可直接与商会工作人员联系。

本摘要由中国东盟农资商会综合整理编译,如需转载请注明出处。

联系人: 周予晴 邮 箱: cacac2015@163.com

地 址:北京市宣武门外大街甲1号环球财讯中心 C座 15层

邮 编: 100052 电 话: 010-59337904